

『いつもそこに、あなたのOAアドバイザーを目指して！』

アポロ事務機(株)営業部部長 野田真次さん

【事業内容】 OA機器の販売・メンテナンス

【プロフィール】 昭和44年7月21日アポロ11号

が人類初の月面到着の大偉業を成し遂げた日に

設立の登記を完了し、同年8月1日より沖野上町

にて営業を開始。設立当初より取扱商品を(株)リコ

ーの商品一本にしぼり、(株)リコーの営業部的性格

を持った会社として、事務機業界・文具業界並びに

備後地区の諸官庁・会社・商店を得意先として業

容を拡大し、更に増員・売上拡大を図るべく、昭和

55年5月に卸町に新社屋建設して今に至る。



現在の社員

数は男性24名(各種専任職含む)、女性4名の28

名体制【アピール】(株)リコー製品の卸売り、直販そし

てPCのソフトウェア、オフィス用品の販売、販売商

品のメンテナンス、LAN工事といった会社事務所に

て必要なアイテム全て取り扱っているとの事。備後

地区一帯を営業基盤にして地域密着営業にて取

引先はほぼ100%法人(医療法人、宗教法人等)

で営業担当者11名が日々活躍。商品販売後のメ

ンテナンスはメーカー対応が通常だそうだが、**同**

業他社には無い強みとして専属の担当者を置

き、素早い対応が可能との事。“満足を売り、シス

テムを売る”を合言葉に顧客の厚い信頼を得るべく、

創造・挑戦・発展を夢見てオフィスアメニティー

タルアドバイザー実現に向かって前進☆【取材

小林】最近同友会にお顔が見えないのは首と腰

のヘルニアと戦闘中👊頑張ってくださいっ！取材

担当者の高校時代の同級生(写真参照)も取材に

ご協力を☆*~*最新の複合機(ドキュメントシ

ステム)の勉強もさせて頂き、すごい機能満載でび

っくり!!(近藤)一度じっくり最近のドキュメントソ

リューションを知る勉強会もいいですね♪♪



『逆の発想で、差別化！』(株)サトシゲ

代表取締役 佐藤克志さん【事業内容】

木材製造業(営業品目)木材製材・米松構造材・新

建材全般・銘木・賃挽・ベニヤ等各種カット・賃乾

燥・プレナー加工・ムク乾燥造材・住宅機器の販

売・サイディング工事



【プロフィール】

昭和39年に父・佐藤重人氏がサトシゲ木材商会と

して福山市港町にて創業。平成7年に(株)サトシゲと

して法人化。平成10年8月に克志氏が社長に就

任現在に至る。佐藤氏は名古屋の大学を卒業後、

現地の木材商で1年間修行され帰福し家業へ。**学**

生時代から交際中の奥様と帰福を機にご結婚。



創業当時は78%

あった建物の木造率もパブル崩壊時には約半分

まで落ち込み、従業員も3人体制にまで縮小、この

まま事業規模を変えず、子供達を育てていく程度

に食っていければいいかと考えた時期もあった…。

しかし一念発起し、求人による**事業拡大と法人化**

に踏み切る。その背景には福山木材協同組合で

の大役、同友会・ライオンズクラブへの入会など、

社会的責任に背中を押された部分が大きかったと

のこと。社員の定着率も平成14年頃から安定し、

今年1月に隣地で稼働を始めた第二工場の為の

更なる人員増強。更に今年6月に廃業の同業他社

から6名の社員を迎え入れ現在では21名体制に。

【アピール】(株)サトシゲには他社にはない

ものがいっぱい！**高周波乾燥機**(巨大な電子レ

ンジの仕組み)で短時間に木材の乾燥を可能に。中

四国唯一。**モルダー加工機**:刃物交換が短時間で

可能で小ロットのニーズにも対応。**ランニングプレ**

ナー:幅1mまでの板を平面加工可能。中四国唯

一。**豊富な在庫**:2250坪敷地の在庫でお客様のニ

ーズに即応☆何れも償却するには過大な設備だ



が、スピード

と技術でお客様のニーズに100%と応えるためには

必要不可欠。**在庫を減らし設備を縮小して生き残**

りを図る他社とは逆に、(株)サトシゲにしか出来ない

サービスとして差別化の柱となっている。【今後の

課題】他社から受け入れた6名を(株)サトシゲ独自

のサービスを提供できる真の自社戦力に育ていく

こと。【取材 森上】社の歴史、自社の強み弱みや

今後の課題など、これまでの同友会活動でまとめ

られていた資料を拝見させていただき、取材担当

冥利に尽きる感動でした。

2008/09/11 C地区9月例会

「伸ばす中小企業を目指して…」C地区15名

A地区より7名オプ2名の総勢24名の参加♪



経営相談所代表のM氏による講師例会

I 時間管理はできているか？ II 会社の利益が出

ているか？ III 会社に必要な経営指数を把握してい

るか？ IV 凡事徹底(誰でもできることを誰でも出来

ない位すること)徹底ができていますか？ **「企業成**

長「は、ステップアップが必要つまり近道はない**「時**

間管理」は相手主導でなく自分主導、自分の時間

給を把握しているか！？そして**凡事徹底**を経営者

自らが率先してやっているか！？👂などを聴き語

りしながら自分を、自社を皆で見つめ直しました☆